

# VALOR / SERVICIO



**RE/MAX**  
FOCUS



¿Cómo venderías lo  
siguiente en 1 minuto?







**RE/MAX**  
FOCUS

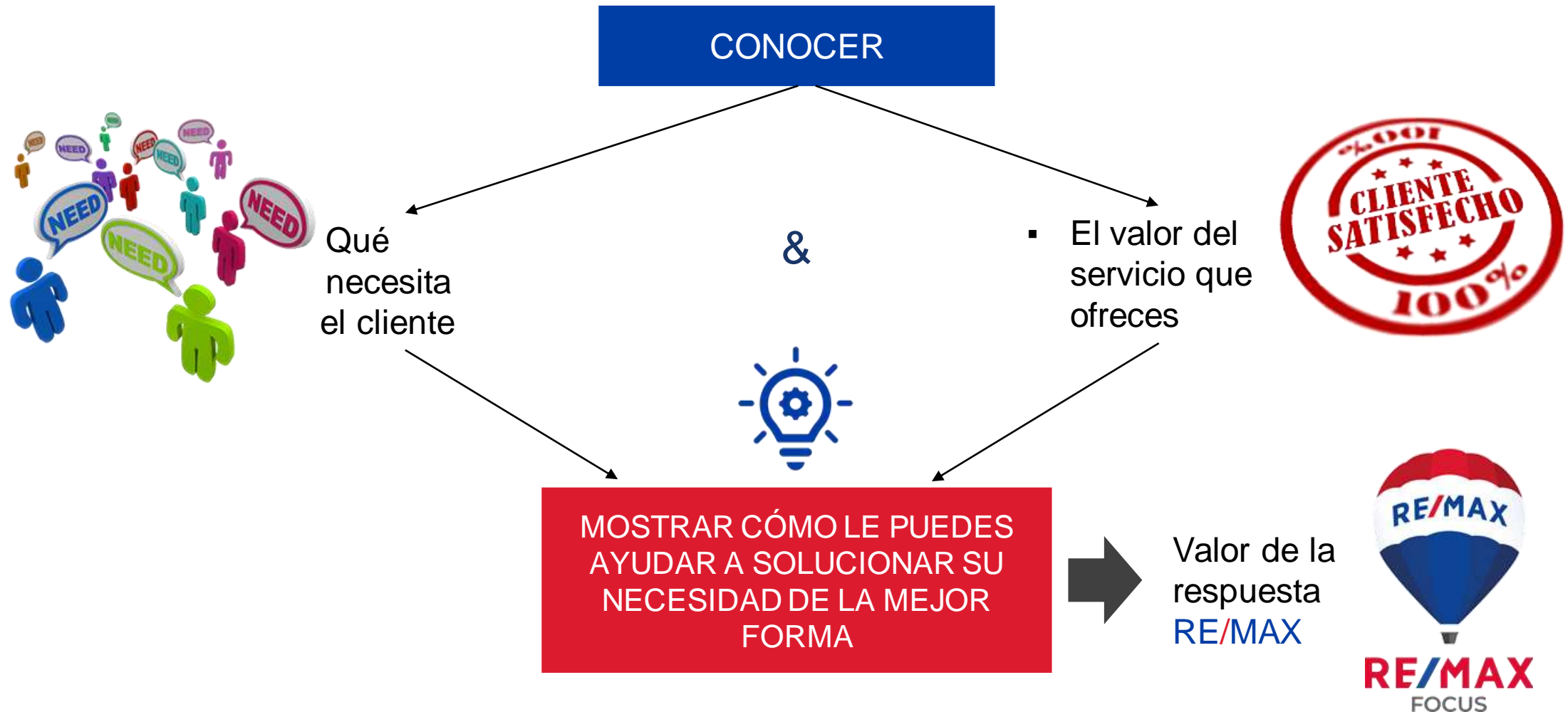




**RE/MAX**  
FOCUS



# ¿Qué necesitas para vender tu servicio de intermediación inmobiliaria?





## ¿QUÉ ES LO MÁS COMÚN (EN EL PERÚ) CUANDO ALGUIEN QUIERE VENDER O ALQUILAR SU PROPIEDAD?

### ¿QUÉ HACE?



- Vende solo.
- Coloca su letrero y espera.
- Varias personas vendiendo o alquilando.

### ¿QUÉ SIENTE?



- Intranquilidad o inseguridad.
- No quiere gastar.
- Miedo.

### ¿QUÉ TEME?



- No vender o alquilar rápido.
- Que lo estafen o no le paguen.
- Vender o alquilar barato.
- Equivocarse.





# ¿Qué espera alguien que quiere que le vendan o alquilen su propiedad?

❖ Vender o alquilar su propiedad en el:

✓ MENOR TIEMPO.



✓ CON SEGURIDAD.



✓ CON LAS MEJORES  
CONDICIONES QUE  
OFRECE EL MERCADO.



✓ SIN NINGUNA COMPLICACIÓN.





¿Cuál es el **Valor** de **RE/MAX**?



¿Qué me distingue de los demás?

- SOMOS UNA RED,
- SOMOS MÁS GRANDES,
- SOMOS MÁS FUERTES



## Respuesta de VALOR:



CONFIANZA EN LA  
MARCA # 1  
DEL MUNDO

- ✓ AGENTES INMOBILIARIOS, MEJOR PREPARADOS.
- ✓ MAYOR FUERZA DE VENTA.
- ✓ GESTIÓN DE UN GRAN INVENTARIO.
- ✓ INVERSIÓN DE PUBLICIDAD Y MÁXIMA PROMOCIÓN DE LA VIVIENDA.
- ✓ ACM DE LA PROPIEDAD.
- ✓ ASESORAMIENTO LEGAL Y FINANCIERO.
- ✓ TRANSACCIONES SEGURAS.
- ✓ MODELO DE NEGOCIO MÁS EXITOSO: Mayor número de operaciones.
- ✓ ATENCIÓN PERSONALIZADA Y REPRESENTACIÓN EN EXCLUSIVA.
- ✓ RAPIDEZ PARA VENDER O ALQUILAR.
- ✓ USO DE TECNOLOGÍA: OPERACIONES 100% digitales.
- ✓ CALIDAD DE SERVICIO: Clientes 100% satisfechos.



# TODOS SOMOS VALIOSOS, ¿CONOZCO MI VALOR?

¿QUÉ TAN SEGURO ME SIENTO DE MI MISMO Y MI SERVICIO?



¿QUÉ PIENSO?

¿QUÉ SIENTO?

¿QUÉ HAGO?

**Cuando tengo que llamar a prospectar**



**RE/MAX**  
FOCUS



# TODOS SOMOS VALIOSOS, ¿CONOZCO MI VALOR?

¿QUÉ TAN SEGURO ME SIENTO DE MI MISMO Y MI SERVICIO?



¿QUÉ PIENSO?

¿QUÉ SIENTO?

¿QUÉ HAGO?

**Cuándo debo vender mi servicio:  
Presentar el ABC**



- ☐ No nos gusta el rechazo.
- ☐ Lo tomamos personal.
- ☐ Anticipamos negativamente.
- ☐ Evitamos la situación o evitamos conflicto.







## CONOCE TU VALOR Y FORTALECE LA SEGURIDAD EN TI MISMO

### EJERCICIOS



#### ○ **Habla con desconocidos**

- Pide una dirección
- Saluda.
- Haz llamadas.
- Entrega tu tarjeta



#### ○ **Retroalimentación positiva.**

- Ten reafirmaciones que te refuercen.
- Pide a personas cercanas envíen un WhatsApp con 5 cualidades que aprecien de ti.



#### ○ **Pregunta y expresa tu opinión en público.**

- Reuniones, capacitaciones o grupo de trabajo.



#### ○ **Retroalimentación positiva.**

- Lista tus logros en los últimos años o cosas que te hayan sentido orgulloso.
- Valora y celebra tu compromiso, tu esfuerzo y tu deseo de superación.





# GRACIAS

---

**RE/MAX**  
FOCUS